

DILE HOLA AL ÈXITO COMO EMPRENDEDOR

Hello Hello

AnaCANTERA



MentorAnaCantera



www.anacantera.com

DILE HOLA AL ÈXITO COMO EMPRENDEDOR

Hello
Hello

AnaCANTERA



Hello Hello!

Soy Ana Cantera, mujer, latina, hija, hermana, madre de 3 hermosas niñas, visionaria y sobre todo determinada a crear un CAMBIO!

He tenido la oportunidad en los últimos años de formarme como Coach internacional, Speaker y Networker convirtiéndome en la latina mejor pagada de la industria de Redes de Mercadeo según Business from Home, Coach y Conferencista certificada por Jhon Maxwell Team y miembro del Mastermind y Hall of Fame de Go Pro.

Los conocimientos y experiencias adquiridas me han permitido ser libre, no depender de un salario, un empleo o un jefe. Pero quiero que sepas que eso NO SIEMPRE fue así, unos años atrás estaba en el peor momento de mi vida, gorda, quebrada y deprimida, y una DECISIÓN y obviamente tomar ACCIÓN, me llevaron a construir la vida que siempre había soñado.

Imagina trabajar desde donde quieras trabajar, manejar tu auto favorito y vivir en tu casa soñada. ¿No sería la vida que todos desean?.

En este mundo tenemos abundancia de oportunidades que pueden darte la riqueza, alegría y la satisfacción que deseas, si estás buscando crear la vida de tus sueños, debes estar preparado a hacer cosas que otros no quieren hacer.

Después de escuchar cientos de historias personales este año, me he dado cuenta de que hay muchas personas que llevan un estilo de vida que no eligieron. La mayoría de ellas tienen el potencial de cambiar, pero no lo hacen por temor, quieren una vida glamurosa, pero llevan una existencia de negación y limitación.

¿Todos queremos tener dinero? Sí! Y muchas cosas más importantes también. Deseamos salud, amor, romance y aventura, muchos también buscan paz y tranquilidad. Otros luchan por contribuir en ciertas partes del mundo y dejar una huella eterna en las personas que puedan ayudar. Algunos más solo quieren ser reconocidos por lo que hacen.

Sea cual sea tu sueño, puedes lograrlo.

Muchas personas concuerdan que lo único que verdaderamente se quiere de la vida es felicidad.

Mi propósito se ha convertido una misión de vida, y esta es impactar y cambiar la vida de un millón de personas en el mundo y mil familias libres, que vivan la vida de sus sueños.

Con este ebook busco abrir tu mente a nuevos principios y claves para que puedas lograr eso que tanto anhelas. Espero que te lleve a tomar esa decisión.

Chao Chao!

Ana Cantera





*Dile **Hola**
al éxito como
emprendedor*

Si hay una palabra de moda en el mundo del mercadeo en red en los últimos años, esa es emprender. Todos queremos ser emprendedores, todos tenemos nuestro propio negocio y no lanzarnos a un mercado laboral inestable y con sueldos, en muchas ocasiones, precarios.

Pero ... ¿Qué se necesita para ser emprendedor? ¿En qué se parecen todos los emprendedores de éxito? Si estás pensando en emprender, eso es lo primero que deberías de saber.

Si hay cosas que han hecho todos los emprendedores exitosos por igual, ¿será por algo no? En este Ebook voy a resumir las 10 cualidades y hábitos que tienen todos y cada uno de los emprendedores de éxito y convertirte en la mejor versión de ti mismo.



*Crea
Relaciones*

Recuerda que este negocio, es un negocio de relación, ponte en acción, es hora de exponerte a tu mercado, que te conozcan, y puedes relacionarte con personas que pueden estar en tu negocio. Sólo así puedes crear una buena red.

La clave del éxito en los negocios está en ganar y mantener clientes. Y la clave para ganar y mantener clientes está en las relaciones. Los grandes expertos en el mundo empresarial (como Peter Drucker) lo han dicho de una u otra manera.

Encuentra las ganancias en ambas partes, las buenas relaciones encuentra el beneficio para ambos lados. El trato justo es cuando las ganancias son equivalentes. Cuando esto no sucede, las relaciones no son tan buenas y suelen terminar.



2

Desarrolla
tu visión

Tu estilo ideal de vida está relacionado directamente con la visión que tienes de ti mismo en el futuro. ¿Quieres mejorar tu estilo de vida? ¡Debes imaginar qué quieres antes de conseguirlo! ¿Qué estás dispuesto a hacer hoy para tener un mejor mañana?

Muchos estilos de vida están contruidos en frustraciones del pasado. Transforma tu sueño en visión. Tu visión te comprometerá con lo que realmente quieres hacer.

La visión necesita que:

1. Mides los obstáculos más importantes para alcanzarla.
2. Saber que quieres hacer con tu futuro y tu familia.
3. Qué esfuerzos estás dispuesto a hacer.
4. A qué vas a renunciar. Cuando dices que Sí a algo estás diciendo que No a otra cosa.
5. Hay que tomar conciencia de lo que quieres lograr.
6. Qué valores son importantes y básicos para la esencia de tu ser.



3

Se

Paciente

La vida se trata de tener paciencia pues todo lo que hacemos la requiere. Algunos de nuestros deseos más profundos son resultado de la paciencia. Sin embargo, no siempre es fácil esperar. Muchas veces vemos que los demás obtienen resultados más rápidos que nosotros cuando no debemos compararnos con otros.

Roma no se construyó en un día. De hecho, la mayoría de las empresas exitosas consideran que un gran éxito se puede obtener luego de un par de años. Por lo tanto, ¿qué te hace pensar que el dinero empezará a fluir de un día para otro? La construcción de un negocio requiere tiempo, esfuerzo y mucha paciencia.

¡Estás preparado! Cuando las cosas no salgan bien para ti, recuerda que el éxito es un proceso. Cada paso que das te lleva más cerca de tu meta. Todo lo que aprendes te hace más y más valioso para los de tu equipo de trabajo, que en última instancia son los que te califican a la medida y los que te ayudan en tu búsqueda de la libertad.

Lo que fue creado para ti, eventualmente te llegará. No te preocupes del mañana, sino de lo que tienes que hacer hoy. Si tienes una visión clara de lo que quieres que suceda, mantente motivado y conserva la fe. Sin ella, nada es posible. Cree en tu sueño y sé paciente.



1000 FAMILIAS
4

*Pierde el miedo
y ama*

La mentalidad más esencial en el Network Marketing es la orientada al amor contra el miedo. Cuando comenzamos nos asaltan los miedos: miedo a que nos juzguen por nuestras decisiones, miedo a no ganar el dinero suficiente para poder continuar con este negocio, miedo a que nos digan que no, y que continúen diciéndonos que no con el tiempo, miedo a decepcionar a la persona que te invitó a su equipo, miedo a hablar en público. Miedo al fracaso.

Cuando dejamos que esos miedos nos dominen es cuando las cosas no nos van bien. Actuamos de manera impulsiva, pero mostramos desesperación. No puedes depender de que otros te animen o que salga bien a la primera para quitarte ese miedo de encima.

El amor a lo que haces y al amor a lo que puedes conseguir con tu trabajo, no sólo en tu vida personal sino en lo que afecta a otros.

Por lo tanto:

- Ama a la persona que ya eres y en la que puedes convertirte.
- Ama lo que puedes ganar.
- Ama el hecho de que puedas ayudar a otros.
- Siente verdadero amor por tu equipo.



5
Se
Humilde

Esta es una de las virtudes necesarias para crear un gran estilo de vida. Tener una existencia humilde significa estar conectado con quien realmente eres, tus sueños y el lugar hacia donde vas. Al hacer esto, serás capaz de demostrarle a los demás que te interesan sus sentimientos.

Recuerda, humildad no es falsa modestia. Muchas personas rechazan favores generosos porque sienten que no los merecen. Las personas humildes saben cómo recibir tanto como saben dar. De hecho, la única manera de dar es recibir en la medida que es justa.

El multinivel es un negocio de seguir instrucciones con base en sistemas probados para llegar rápido a las metas financieras aprovechando las enseñanzas y los errores de quienes recorrieron antes el camino con éxito y esto requiere la disponibilidad de aprender por parte del nuevo afiliado y aún del experimentado networker.

Quien cree que se las sabe todas y no tiene humildad para aprender de los sistemas probados de entrenamiento y capacitación, estanca su progreso en el negocio y entra en conflicto con su grupo de afiliados que no ven en la actitud de su supuesto líder un proceso duplicable y entonces los afiliados toman decisiones drásticas, o se salen del negocio.



6

Lee

Hay libros con contenidos muy motivadores como: "Padre Rico, Padre Pobre", "Pasión por emprender", "La biografía de Steve Jobs" y muchas otras publicaciones que te transmiten el entusiasmo del autor por querer hacer cosas grandes.

Pero los libros nos son el unico recurso para leer. ¿Te has puesto a pensar cuanto lees diariamente en Internet? Cuando estás en una red social te encuentras constantemente recibiendo información, mucha de esta información es nociva porque proviene de gente negativa que solo se dedica a quejarse de las cosas y a desmotivar a los demas, por ello debes tener mucho cuidado con los amigos que agregas y la gente que sigues.

Cada cosa que lees se almacena en tu subconsciente y va programando tu mente, por ello debes ser muy cuidadoso con el alimento que le estas dando a tu cabeza.

Te recomiendo que crees un habito de lectura de por lo menos 30 minutos al dia. Lee sobre desarrollo personal y libros relacionados con nuestro modelo de negocio que te enseñarán un proceso de pensamiento de ser propietario de un negocio y ser un empresario.



7

Confianza

Para tener éxito en la implementación de estrategias de marketing multinivel es necesario tener un factor clave: Confianza. Y no solo la confianza en la compañía, el producto o el plan de compensación, sino sobre todo confianza en ti mismo. Existen por lo menos 4 puntos en los que debes fortalecer la confianza para asegurar el éxito en el marketing multinivel:

1. La empresa: Aunque la empresa a la que te afilias no es la primera cara que muestras a tus prospectos, si no se ha ganado la confianza en el mercado tu serás afectado por ello.
2. Sistema: Sin duda este es otro punto desde el que no solo podras hacer mucho dinero en el marketing multinivel sino tambien construir una gran confianza.
3. Seguridad en ti mismo: ¿Sabías que la falta de seguridad en ti mismo es uno de los principales motivos de fracaso en el marketing multinivel?
4. Prospecto: Muchas personas se afilian a una empresa sin evaluar elementos de credibilidad que les permitan garantizar en lo posible su éxito. Da a conocer a tus directos todo el material para impulsar su negocio y tenga una formacion integral.



8

Pide Ayuda

Siempre pide ayuda si la necesitas, el éxito en el Network Marketing no debe depender solo de ti mismo. Si conoces a alguien que tiene éxito en el mercadeo en red acércate y solicita ayuda pregúntale como estan haciendo su trabajo y cuales son las estrategias que emplean para la prospección e inscripción de nuevas personas.

Estoy segura que no se negara a ayudarte, cuando te encuentres con personas de éxito en un programa Network Marketing que no te de pena recurrir a ellos para pedir ayuda y consejos. Se siempre educado al pedir ayuda, esto te ayudara a mejorar tus propias habilidades y a convertirte en un Líder de Network Marketing exitoso.

Si hay algún área de tu vida que podría ser mejorada, probablemente es porque no estas pidiendo la ayuda correcta. Es tiempo de afrontar la verdad y confiar en el apoyo de los demás. Encontrarás que las personas están mas dispuestas a apoyarte que lo que tu estás dispuesto a pedir apoyo.



g

*Se fuente
de inspiración*

Esto es lo que realmente tu quieres, inspirar a otras personas. Siguiendo los puntos anteriores conseguirás ser una fuente de inspiración otorgando principios importantes que otras personas agradecerán y copiarán, por ello te seguirán.

Exponte, fíjate en esos líderes de tu compañía, ellos son fuentes de inspiración porque saben exponerse, y eso es lo que tienes que hacer tu, cambia la duda por la motivación, que el poder trabajar con mas personas produzca en ti una fuente de motivación para seguir trabajando y creeme que cuando empiezas a verlo de esta manera, todo es más sencillo. No te pongas obstáculos y arranca.

Alguien dijo una vez: "Querer es poder".

Los líderes están para cambiar el mundo y no hay mejor manera de motivarse que despertarse cada día sabiendo que estás haciendo algo grande y tu aporte va a hacer de este un mundo mejor.

Estás generando liderazgo, creando oportunidades, re-definiendo proyectos, inspirando a otras personas... en fin, tu labor como líder va mucho más allá de lo que piensas. Tienes una enorme responsabilidad y compromiso con este mundo. Cuando te sientas desmotivado recuerda que estás haciendo algo grande.



Es tu **turno**
es tu turno

La razón de que muchas personas no logren los resultados que desean en el marketing multinivel es porque desde el principio no establecieron un plan de acción y no se preocupan verdaderamente por las necesidades de su equipo.

El marketing multinivel es un modelo de negocio muy lucrativo que requiere mucha preparación integral y trabajo inteligente para alcanzar la confianza y seguridad en ti mismo que te permita avanzar y proyectarla a las personas que se unen contigo.

La confianza que te distingue como una persona honesta e íntegra es solo el comienzo en la construcción de un negocio en marketing multinivel pero existe mucha información y recursos disponibles que te pueden enseñar cómo crear la mejor base en marketing multinivel y asegurar tu futuro financiero.

Y tú, ¿Qué estás haciendo hoy o que hiciste para incrementar tu confianza e iniciar con el pie derecho tu negocio?

Comparte tus experiencias conmigo y déjame tus comentarios acerca de este ebook en:

www.anacantera.com/contacto/

Hello

Hello

Con todo esto deseo haberte ayudado a encontrar el camino correcto para alcanzar el éxito, si deseas conocer un sistema efectivo para cumplir todas tus metas ponte en contacto conmigo.



DILE **HOLA** AL ÈXITO COMO EMPRENDEDOR



MentorAnaCantera



www.anacanteracom