

# CURSO GUÍA DEL NETWORKER



**ANA CANTERA**

## **8 HABILIDADES PARA ALCANZAR EL ÉXITO**

Aprende a generar una mayor confianza entre tus prospectos y alcanzar a un público mucho más amplio, de manera que puedas llevar tu negocio de MLM al siguiente nivel.

COACH  
\*ANA CANTERA

MÁS INFO EN  
[WWW.ANACANTERA.COM](http://WWW.ANACANTERA.COM)



# TEMARIO



- INTRODUCCIÓN ●
- ¿QUÉ ES MERCADEO EN RED? ●
- LOS 5 PASOS DEL ÉXITO ●
- HABILIDAD 1: ESTABLECE METAS,  
SUEÑOS Y COMPROMISOS ●
- HABILIDAD 2: ENCONTRAR  
PROSPECTOS ●
- HABILIDAD 3: VENTAS ●
- HABILIDAD 4: INVITACIÓN  
AL PROSPECTO ●
- HABILIDAD 5: PRESENTACIÓN  
DE OPORTUNIDAD ●
- HABILIDAD 6: SEGUIMIENTO AL  
PROSPECTO ●
- HABILIDAD 7: CIERRE DE  
PROSPECTOS ●
- HABILIDAD 8: DUPLICACIÓN ●



# Introducción

Mi nombre es Ana Cantera, y hoy quiero compartir contigo las 8 habilidades que me llevaron a ser la latina mejor pagada dentro del MLM

Aparentemente es fácil tener éxito en nuestra industria, sin embargo es necesario desarrollar habilidades y destrezas muy específicas para mejorar la capacidad y la mentalidad.

En este curso veremos algunas de estas habilidades necesarias que debe desarrollar el networker de hoy si desea tener éxito en esta industria.

¡COMENZAMOS!



# ¿QUÉ ES MERCADEO EN RED?

El marketing multinivel, redes de mercadeo, network marketing o MLM es un modelo de negocio y de distribución de productos mediante la cual distribuidores independientes o networkers, pueden asociar a otros distribuidores y obtener comisiones por el movimiento de esos productos o servicios dentro de su red.

De esta manera, los distribuidores comunes tienen la oportunidad de construir una organización lucrativa de muchos niveles de profundidad que pueden tener cientos o incluso miles de integrantes.

La red de mercadeo te permite que tú seas tu propio empresario, las ganancias y los resultados finales depende de lo que tú ejecutes, por lo general cuando uno inicia en este tipo de negocio se comienza con familiares, amigos, conocidos y así se va expandiendo el negocio.

# LOS 5 PASOS DEL ÉXITO



**1-Debes tener un objetivo claro**

---

---

---

**2-Sé producto del producto**

---

---

---

**3-Haz una lista de contactos**

---

---

---

**4-Organiza reuniones de negocios**

---

---

---

**5-Capacita a tus socios**

---

---

---

# HABILIDAD 1

## ESTABLECE METAS, SUEÑOS Y COMPROMISOS

¿Cuál es tu sueño?

Tener un sueño comienza con una pregunta: ¿Qué quieres?  
¿Qué quieres realmente?  
¿Cuál es el deseo en tu corazón?.

Conectarse con ello y tener una visualización clara de su aspecto te permitirá establecer los objetivos que necesitas para lograrlo.

Por supuesto, existen objetivos a corto plazo y objetivos generales a largo plazo: es la diferencia entre un capítulo y la curva narrativa de todo un libro. ¿Dónde quieres estar el próximo año y dónde te ves dentro de diez años?



# Encuentra la motivación



**1-¿Que quiero?**

---

---

---

**2-¿Cómo lo voy a lograr?**

---

---

---

**3-¿Cuándo lo voy a hacer?**

---

---

---

**4-Si suceden problemas ¿Cómo los voy a enfrentar?**

---

---

---

**5-¿Que pasa si renuncio a lo que quiero?**

---

---

---

# HABILIDAD 2

## ENCONTRAR PROSPECTOS

¿A quién quieres atraer?

---

---

---

¿Qué necesidades tiene mi mercado meta?

---

---

---

¿Qué les puedo ofrecer?

---

---

---

Si no aceptan...

---

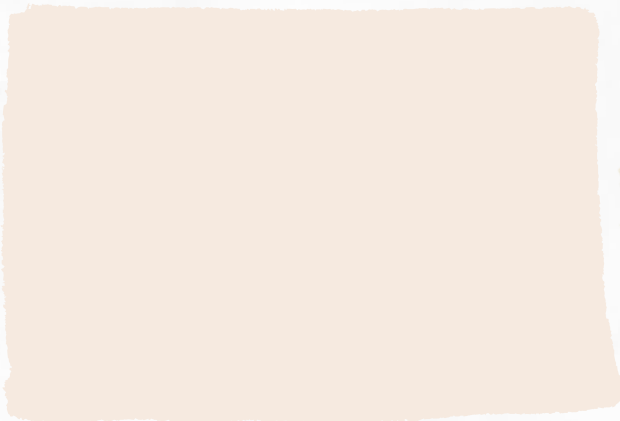
---

---

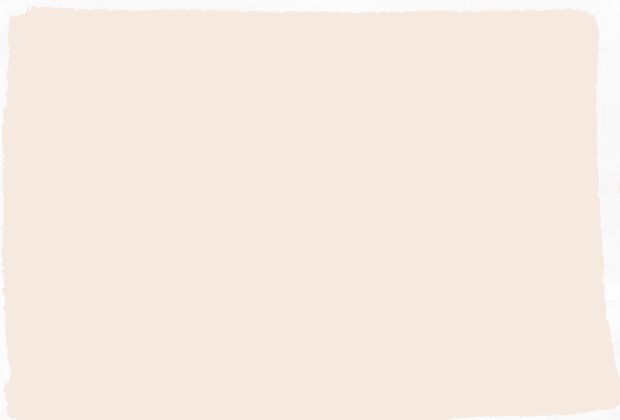




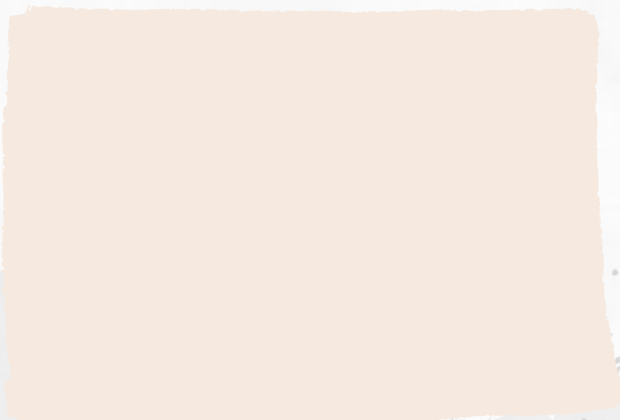
# Haz tu lista de contactos

A large, empty rectangular box with a light beige background and a slightly distressed, torn-edge effect. It is positioned on the left side of the page, intended for the user to write down contact information.

**Caliente**

A large, empty rectangular box with a light beige background and a slightly distressed, torn-edge effect. It is positioned on the left side of the page, intended for the user to write down contact information.

**Tibio**

A large, empty rectangular box with a light beige background and a slightly distressed, torn-edge effect. It is positioned on the left side of the page, intended for the user to write down contact information.

**Frio**

A yellow starburst graphic with multiple thin lines radiating from a central point, located at the bottom right corner of the page.

# Clasifica tu lista

**INFLUYENTES**

**PODER  
ECONÓMICO**

**EMPRENEDORES**

**ENSEÑABLES**


**ROJOS**

**AMARILLOS**

**AZULES**

**VERDES**

# HABILIDAD 3

## VENTAS

¿Cual es la  
necesidad de mi  
cliente?

---

---

---

¿Qué seguimiento  
le voy a dar?

---

---

---

¿Cual será la forma  
en que le  
agradeceré a mi  
cliente?

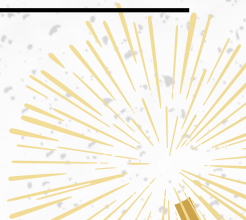
---

---

---

---

---



**HABILIDAD 4  
INVITACIÓN  
AL PROSPECTO**

Diálogo de  
invitación



Handwritten notes area with 15 horizontal lines on a light beige background.



# HABILIDAD 5

## PRESENTACIÓN DE OPORTUNIDAD

**¿CÓMO SE BENEFICIA  
MI CLIENTE?**

**¿CUÁL ES MI  
HISTORIA?**

**¿CÓMO DARÉ LA  
PRESENTACIÓN?**



# HABILIDAD 6

## SEGUIMIENTO AL PROSPECTO

1

¿A qué me comprometo?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2

Plan B si no puede asistir

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3

¿Cómo voy a condensar mi cliente?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**OBJECIÓN 1**

---

---

---

---

**OBJECIÓN 2**

---

---

---

---

**OBJECIÓN 3**

---

---

---

---

**¿CÓMO VOY A RESPONDER?**

---

---

---

---

**¿CÓMO VOY A RESPONDER?**

---

---

---

---

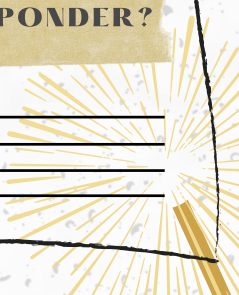
**¿CÓMO VOY A RESPONDER?**

---

---

---

---



# HABILIDAD 7

## CIERRE DE PROSPECTOS

LISTA DE  
PREGUNTAS DE  
CIERRE

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



# HABILIDAD 8

## DUPLICACIÓN



¿CÓMO LE DARÉ  
LA BIENVENIDA A  
MI SOCIO?

---

---

---

---

¿QUÉ CONSEJO LE  
VOY A DAR?

---

---

---

---





# Y como te lo compartí al principio....

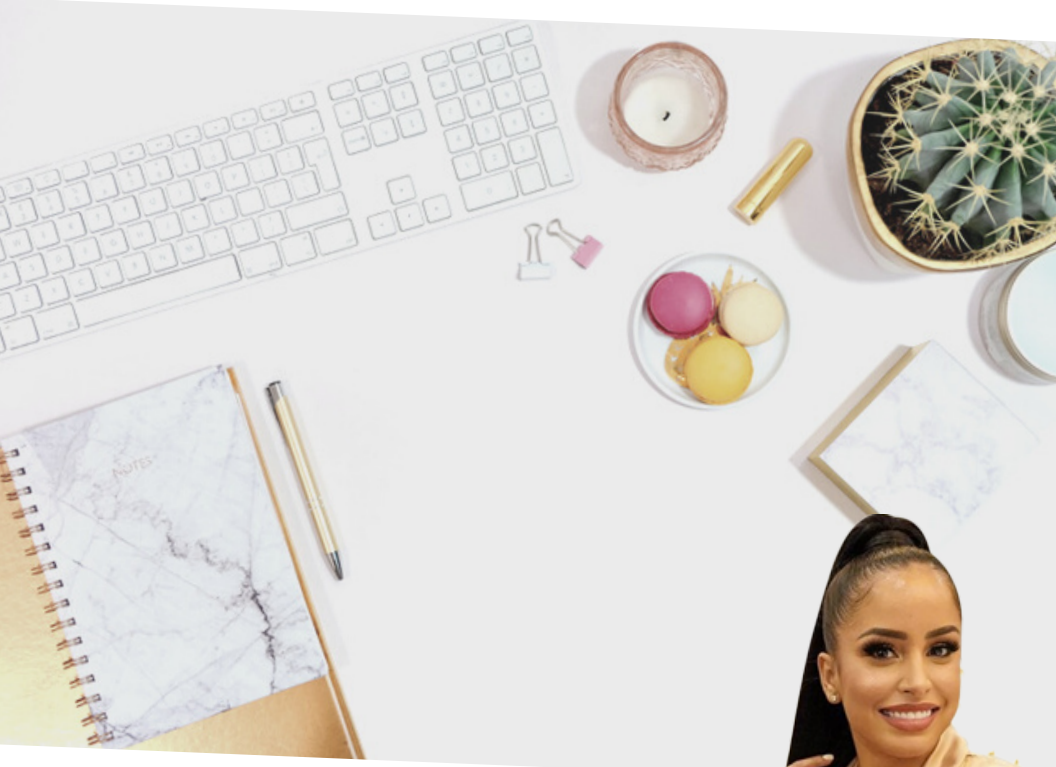
“

Aparentemente es fácil tener éxito en nuestra industria, sin embargo es necesario desarrollar habilidades y destrezas muy específicas para mejorar la capacidad y la mentalidad

*Ami*CANTERA

”





SÍGUEME PARA  
MÁS CONTENIDO  
DE VALOR

FACEBOOK

@MentorAnaCantera

INSTAGRAM

@ana\_cantera

YOUTUBE

Ana Cantera

WEB

[www.AnaCantera.com](http://www.AnaCantera.com)



AnaCANTERA

*Ana***CANTERA**

